

# Nowy gracz na rynku przekazów pieniężnych

Forbes.pl

02.09.2016 14:51 , ostatnia aktualizacja 02.09.2016 15:00



**MoneyPolo i Meest Transfer (powiązany z kanadyjską spółką Meest Group) łączą siły, by konkurować z największymi graczami na rynku transgranicznych transferów pieniężnych. Na rynek wchodzi oferując konkurencyjne opłaty – zarówno dla klientów, jak i operatorów obsługujących przekazy**



Meest Transfer wykorzystuje doświadczenie firmy Meest Corporation Inc., zrzeszonej w Universal Postal Union, która od prawie 20 lat zajmuje się dokonywaniem przekazów z Kanady i USA do Ukrainy, Rosji, Białorusi, Litwy, Łotwy, Estonii, Mołdawii, Uzbekistanu, Kazachstanu, Kirgizji, Gruzji i Azerbejdżanu. W samej tylko Ukrainie Meest Group posiada kilkanaście milionów klientów i zatrudnia 2

tys. pracowników. To właśnie do klienta ukraińskiego, dobrze znającego markę Meest, skierowana będzie oferta w Polsce.

Dodatkowe know-how Meest Transfer czerpie od znanej w świecie (należącej do Mayzus Financial Services) marki MoneyPolo. Dzięki strategicznemu partnerstwu możliwe będzie wysyłanie i odbieranie pieniędzy w ponad 400 tys. punktów obsługi na świecie.

Dynamicznie rozwijający się rynek pracowników ze Wschodu, a w szczególności ich napływ z Ukrainy, otwiera przez nami ogromne możliwości. Chcemy wykorzystać tę koniunkturę i zaoferować zarówno klientom, jak i operatorom, konkurencyjne stawki - mówi Aleksander Winnicki, prezes Meest Group.

Wciąż mało zagospodarowaną niszą jest ukraińska emigracja zarobkowa w naszym kraju, która generuje coraz większe przychody. W 2015 roku w Powiatowych Urzędach Pracy zarejestrowano ponad 782 tys. oświadczeń o zamiarze powierzenia pracy cudzoziemcom. To ponad dwukrotnie więcej, niż w roku poprzednim. Ponad 97 proc. z nich dotyczyło obywateli Ukrainy.

FINANSE